



alasa

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

Boletín Seguro de Agro No.25

18 marzo 2019

Argentina

Páginas 4-5	Semillas y Seguros Multirriesgo: los proyectos que el campo busca convertir en ley en el Congreso
Página 6	Acuerdan ofrecer seguros para el campo en Expoagro

Bolivia

Página 7	Banco Unión indemniza a productores de ganado bovino lechero
----------	--

Brasil

Páginas 8-9	El seguro agrícola es con Tokio Marine
Páginas 10-11	San Martín apuesta por la fuerza del mercado agrícola y ganadero para prospectar negocios en el centro-oeste
Páginas 12-13	DLL Corretora de Seguros abre cartera para el seguro de cultivo

Colombia

Páginas 14-15	Así funcionará la estrategia de cobertura total del campo
---------------	---

Ecuador

Páginas 16-17	Índice de Resultado Técnico para el Ramo Agrícola presentó una baja
Página 18	El Río (Los Ríos) Hay 150 hectáreas bajo el agua
Páginas 19-20	Nuevos créditos llegan a sectores agropecuarios

México

Página 21	Emite SHCP reglas del programa de aseguramiento agropecuario
Página 22	Empresas aseguradoras tienen apetito por el sector agropecuario mexicano
Página 23	Volvería subsidio a seguro en 24%
Página 24	Gobierno mexiquense otorga Seguro Agrícola Catastrófico a productores
Páginas 25-26	Destinan 15 mdp para pequeños productores de cítricos en Veracruz

Perú

Página 27	<u>Apeseg: Ahora será más difícil asegurar viviendas contra riesgos de inundaciones</u>
Página 28	<u>SBS aprueba medidas complementarias a seguros agrícolas</u>
Página 29	<u>Seguros tuvieron que pagar US\$ 644 millones por El Niño Costero 2017</u>

Rep. Dominicana

Páginas 30-31	<u>Alianza Agropecuaria (ALIA) juramenta cientos de dirigentes para trabajar en apoyo a política agropecuaria del presidente Danilo Medina</u>
---------------	--

España

Páginas 32-33	<u>León aumenta en un 137% la contratación de pólizas de seguros agrarios en dos años</u>
Página 34	<u>Se cumplen 40 años de la normativa reguladora de los seguros agrarios en España</u>
Página 35	<u>Agroseguro presenta en Murcia las novedades del seguro de uva de mesa</u>
Página 36	<u>El BOE publica las nuevas condiciones de los seguros para el sector avícola</u>

Mundo

Página 37-38	<u>Un sistema Blockchain de seguros para agricultores de países en vías de desarrollo</u>
--------------	---

Argentina

Semillas y Seguros Multirriesgo: los proyectos que el campo busca convertir en ley en el Congreso

Con la apertura de las sesiones ordinarias en el parlamento, el agro tiene una nueva oportunidad para lograr la conservación del suelo y una regulación de las aplicaciones de fitosanitarios

Hace minutos, el presidente de la Nación inauguró un nuevo período de sesiones ordinarias del Congreso de la Nación. En un año donde las elecciones tendrán un alto protagonismo, el campo aguarda con mucha expectativa las definiciones de los legisladores sobre temas centrales que deberán debatirse en ambas cámaras.

Uno de los principales proyectos es la modificación de la actual Ley de Semillas. El año pasado se logró en diputados un dictamen en un plenario de comisiones, que ya tiene orden del día y se espera que sea tratado en el primer semestre de este año.

Además, en el marco de la Mesa Nacional de la Soja que se realizó en la semana con la presencia de Mauricio Macri, el Presidente comentó que Cambiemos tiene "limitaciones" para conseguir la sanción de esta nueva Ley. Al no contar con mayoría en ambas cámaras, el oficialismo necesita negociar con sectores de la oposición para sumar apoyo a la iniciativa.

Los legisladores que responden a las provincias, donde la producción agropecuaria es una de las principales actividades, tendrán un rol importante para aportar los votos que permitan aprobar el proyecto

Por otro lado, desde diversos sectores de la producción, hay un reclamo histórico que es la sanción de una Ley de Seguros Multirriesgo, para hacer frente a una situación climática cada vez más complicada. El secretario de Gobierno de Agroindustria, Luis Miguel Etchevehere, expresó en más de una oportunidad que desde la Mesa de Seguros se está trabajando en la búsqueda de un consenso para luego trasladar el debate al Congreso.

Ley de Envases y las economías regionales

Según la Fundación Barbechando -entidad que sigue de cerca el debate de las cuestiones agropecuarias en el Congreso de la Nación-, también aguarda un debate en diputados sobre una iniciativa que reduce las multas a productores ante el incumplimiento de la Ley de Envases, además del proyecto para crear un Consejo Federal Interministerial de Economías Regionales, que permita coordinar la interacción entre regiones y zonas productivas, relevar producciones y desarrollar programas.

Álvaro Tomás, presidente de Barbechando, aseguró que este año se trabajará intensamente "para que el Congreso no pierda el lugar de discusión para el sector

agrario, y lograr que sea un año productivo en términos legislativos. Para eso hay que trabajar en tres temas: Regulación de aplicaciones, protección del suelo y presupuesto orientado a la comunidad agroindustrial”.

En 2018 y comparando con el 2017, las leyes sancionadas fueron en descenso, pero hubo más reuniones de comisión

De acuerdo a un trabajo de Directorio Legislativo, durante el año pasado, el Congreso sancionó 36 proyectos de ley, el número más bajo de sanciones desde 1983 y una reversión en la tendencia que en años no electorales hay mayor producción legislativa que en períodos electorales. Entre estas sanciones, sólo fueron aprobadas 2 leyes exclusivas para el sector agroindustrial, es decir, un 5% del total.

Infobae <https://www.infobae.com/campo/2019/03/01/semillas-y-seguros-multirriesgo-los-proyectos-que-el-campo-busca-convertir-en-ley-en-el-congreso/>

Argentina

Acuerdan ofrecer seguros para el campo en Expoagro

Las pólizas de Zurich se canalizarán mediante la operatoria del banco. Se podrán pagar en pesos o dólares y quintales. Alcanzarán cultivos, máquinas, insumos y servicios.

Hasta el próximo viernes (15/03) el banco Santander Río estará presente en Expoagro. En su stand (206), los clientes encontrarán una renovada propuesta integral, que incluye contratar coberturas de seguros agrícolas en condiciones preferenciales.

“Se trata de un entendimiento estratégico, que forma parte de la propuesta de valor agregado que estamos ofreciendo en esta edición de Expoagro”, comentó Juan Martín Ocampo, gerente de agronegocios del banco.

“A partir de este acuerdo, nuestros clientes pueden contratar los seguros agrícolas de Zurich a través del banco, de una manera muy sencilla. Queremos darle los mejores y más completos servicios a nuestros clientes, pero además hacerles la vida más fácil”, agregó Ocampo.

La compañía ofrece distintas opciones de pólizas contra granizo para los cultivos de trigo, cebada, centeno, avena, colza, legumbres, lino, soja, maíz, girasol, sorgo y arroz. Los cultivos pueden asegurarse en pesos, dólares y quintales.

“Vemos mucho interés por parte de los productores en nuestras propuestas crediticias para encarar el próximo ciclo agrícola. Tenemos acuerdos con las principales marcas de todos los rubros de insumos y servicios para el agro”, resumió Ocampo.

En el rubro de maquinaria agrícola, Santander Río firmó convenios con fabricantes como Agrometal, AGCO, CLAAS, John Deere, Fertec, Mainero, Metalfor y PLA. La entidad ofrece líneas especiales en dólares con tasas especiales, financiando hasta el 70% del valor del bien, con plazos de 36 y 48 meses y amortización semestral.

En lo que se refiere a la compra de insumos, el banco cuenta con más de 50 convenios con tasa bonificada, utilizando la Tarjeta Santander Río Agro y convenios en dólares en las principales marcas, entre ellas Dekalb, Roundup, La Tijereta, Syngenta, BASF, Corteva, Bunge, Summit Agro, FMC, Rizobacter, UPL, Oscar Pemán y Tecnomyl.

Urgente 24 <https://www.urgente24.com/zona/monitor/acuerdan-ofrecer-seguros-para-el-campo-en-expoagro>

Bolivia

Banco Unión indemniza a productores de ganado bovino lechero

El gerente General del Banco Unión, Rolando Marín, hizo efectivo el lunes el pago de tres cheques por concepto de indemnización de Seguro Pecuario a Nelson Conde Osco de la población de Kenakagua Alta por un monto de 6.400 bolivianos, a Teresa Huanca de Osco de Pucarani de 8.000 y a Juana Nina Quipe del sector del Desaguadero de 6.400, en un acto realizado en la ciudad de El Alto.

"El Seguro Pecuario, ofrece cobertura de muerte por accidentes fortuitos, enfermedades específicas o eventos climatológicos para el ganado bovino lechero en pie; es decir, vacas en producción, vaquillas y toros reproductores", dijo citado en un boletín institucional.

El Banco Unión mediante su área de Microfinanzas, en alianza con la fundación Profin y la aseguradora Credinform creó el 2017 un seguro pecuario para atender necesidades del sector productivo de ganado bovino lechero frente a accidentes y perdidas de sus animales de tal manera que cubran por su muerte un seguro y garantice su capital de trabajo.

Marín explicó que ese seguro se caracteriza por tener un costo accesible a la economía de los pequeños productores, otorgando una indemnización del 80% sobre valor asegurado de cada animal, monto que les permite reponer su activo productivo. Su cobertura se extiende a través del altiplano, valle, llanos y en todas las regiones que tienen vocación productiva lechera.

Además, como un beneficio adicional, sin costo para el productor propietario de los animales asegurados, se incorporó el servicio de "Asistencia Telefónica Veterinaria por Accidente o Enfermedad", mediante el cual un veterinario de la Compañía Aseguradora brindará asesoramiento y orientación al productor para que pueda prestarle el auxilio necesario al animal enfermo o accidentado.

Desde la creación del producto esa entidad financiera reportó 770 pólizas vendidas, 1.650 de ganado bovino asegurado por un monto aproximado de 11.108 millones de pesos bolivianos.

FM Bolivia <http://fmbolivia.com.bo/banco-union-indemniza-a-productores-de-ganado-bovino-lechero/>

Brasil

El seguro agrícola es con Tokio Marine

Tokio Marine aseguradora, uno de los mayores grupos aseguradores del mundo originado en Japón, viene invirtiendo en su cartera de productos, con destaque para la ampliación del seguro agrícola.

Establecida en 38 países, la multinacional japonesa este año celebrará sus 60 años en Brasil y demuestra mucho optimismo con los resultados de 2018 en el país. Felipe Smith, Director de Grandes Riesgos de la aseguradora, afirmó que superaron los 5.100 millones en premios, registrando un aumento de más del 115% en el beneficio neto, que llegó a R \$ 331,3 millones en el período. Este resultado no contabiliza las ramas de Salud, Capitalización y Previsión Privada, operaciones en las que Tokio Marine no tiene en su gama de productos, y sin asociación con Bancos.

Predicando mayores logros, Tokio Marine ya inicia 2019 con la ampliación de su Seguro Agrícola a más de 70 culturas en el campo. Y ya proyecta saltar de los R \$ 8 millones de la cartera en 2018, para más de R \$ 20 millones este año, pudiendo alcanzar hasta el 1% de participación en el mercado. Como meta de crecimiento del 150% en premios para 2019 en la modalidad, pretende quedarse entre las cuatro mayores aseguradoras en ese segmento en hasta tres años.

Los datos de la SUSEP - Superintendencia de Seguros Privados - motivaron a Tokio Marine a crecer en Brasil en esa rama, que ya muestra resultados expresivos, girando en torno a casi R \$ 2 mil millones en 2018, y creciendo año a año.

Smith afirma que Tokio Marine tiene hoy entre 28 y 30 mil corredores registrados, y todos los profesionales pueden operar en el Seguro Agrícola.

Joaquim Neto, Gerente de Producto Agro Safra, dijo que el aumento de las coberturas traerá más tranquilidad para todos los agricultores y el producto seguirá los criterios de talla. Además, se piensa en todos los tamaños de los agricultores, desde el pequeño al gran productor.

El nivel de tecnificación es un criterio de riesgo y nivel de cobertura. El productor podrá informar si es irrigado o no, el tipo de insumo y de maquinaria utilizado, o aún qué sistema de producción se utiliza. En caso de siniestro, la información proporcionada por el asegurado será comprobada en la evaluación del siniestro y la definición de la indemnización.

Joaquim afirma también que sólo el 10% de los productores poseen Seguro Agrícola. Con la contratación del seguro, en caso de siniestro, el pago se realiza en hasta 30 días. Para aquellos que no tienen el Seguro Agrícola, el proceso de replantación, y el retorno de las ganancias puede llevar hasta tres años.

Neto dijo además que el interés mayor de Tokio Marine con la ampliación en ese producto es el aumento de asegurados interesados y muchos más productos para su diversificación, o sea, cuanto más pulvericen los riesgos, mejores serán los resultados.

El presupuesto para el subsidio dado por el Programa de Subvención al Premio del Seguro Rural (PSR) se situó en R \$ 440 millones para 2019. Lo que totaliza un aumento del 18,9% en comparación al año pasado. Con el aumento del subsidio federal para el sector, el número de asegurados crece naturalmente, y, con ello, diluye el riesgo y disminuye las tasas del seguro. Esto se justifica frente al expresivo papel que la agricultura ejerce en el PIB, por lo que es importante que haya más recursos ofrecidos por el gobierno.

Diferenciales del Seguro Agrícola de Tokio Marine Aseguradora:

- Sistema de cotización en la punta;
- División de la propiedad;
- Propuesta que permite un incremento del 30% en la Productividad del IBGE;
- Facilidad en el envío de los documentos solicitados;
- Facilidad de parcelamiento en hasta 06x sin intereses.

Para los corredores de seguros asociados de Tokio Marine, la aseguradora también ofrece la anticipación de la ganancia.

Segs <https://www.segs.com.br/seguros/160126-seguro-agricola-e-com-a-tokio-marine>

Brasil

San Martín apuesta por la fuerza del mercado agrícola y ganadero para prospectar negocios en el centro-oeste

Economía optimista anima la marca que espera conquistar 50 unidades hasta diciembre

El mercado brasileño se está mostrando optimista en 2019, y todos los segmentos conmemoran esa posición; incluyendo el sector de seguros. La primera edición del Índice de Confianza del Sector de Seguros (ICSS), promovido por Fenacor (Federación Nacional de Corredores de Seguros Privados y de Reaseguros, de Capitalización, de Previsión Privada, de las Empresas Corredoras de Seguros y de Reaseguros), señala que cuarto mes consecutivo, el mercado permanece confiado - con todos los indicadores apuntando por encima de la casa de los 100 puntos.

La entidad identificó además que en relación al crecimiento de la economía brasileña, la expectativa para los próximos seis meses es positiva cuando las aseguradoras (86%), grandes corredoras (86%) y reaseguradoras (75%), apuntaron que el escenario va a ser mejor o mucho mejor.

Expansión

Edmundo Nogaroto, director de expansión de San Martín Corretora de Seguros, también identifica grandes oportunidades para los próximos meses. El director asegura que en 2018 hubo un gran índice de desarrollo para la marca "tanto la venta de productos, como la de franquicias y la inserción de nuevos socios", y ahora, para los próximos meses la promesa es que los resultados sean todavía mejor - principalmente en la expansión de unidades. Y ante ese contexto, la región centro-oeste está en la mira de la marca.

La red que ya tiene 20 unidades en la región y espera ahora llegar en diciembre con más de 50 unidades. Y por el buen desempeño de las unidades ya actuales, todo lleva a creer que la meta será alcanzada. "Tenemos franquiciados por allá que alcanzan más de R \$ 1,5 millones al año", dice el director.

Nogaroto cuenta que visualiza óptimas oportunidades en el centro-oeste (local que comporta Goiás, Mato Grosso, Mato Grosso do Sul y Distrito Federal) porque por ahí hay ciudades con altos ingresos per capita, con capacidad de desarrollo e interesados en emprender. Además, refuerza que la región tiene un buen potencial en el escenario agrícola y pecuario del país, y de encuentro con eso, las compañías de seguros están en pleno desarrollo con servicios dirigidos a esa línea.

El sector agrícola y la ganadería impulsan la venta de seguros

"Hoy, para esas regiones que se destacan en el área agrícola, tenemos seguros para la cosecha, maquinarias, equipos y ganado de élite. En este último caso, la venta de seguro crece expresamente. El valor de ganado y caballo es muy elevado,

por lo que se hace el seguro para el transporte de los mismos cuando se desplazan a otras haciendas y ferias agropecuarias. Pero, por supuesto, al igual que todo producto a ser asegurado, la compañía tiene que analizar los riesgos para su aprobación. Esperamos que ese producto represente en esas regiones el 10% de nuestras ventas, y que aumente también nuestra propaganda y atención en el 100%", explicó.

Modelo de negocio

De ojo en las ciudades con más de 50 mil habitantes, Edmundo revela que la estrategia es mostrar a los inversores interesados el "mar de opciones en el ramo securitario aún no vistos por corredores locales".

En el modelo home office, la inversión inicial es a partir de R \$ 29.900, con beneficio neto por encima de los R \$ 13 mil, y plazo de retorno entre seis y 12 meses. Para la tienda Física, la inversión inicial es a partir de R \$ 49.900, beneficio neto a partir de R \$ 20 mil, y plazo de retorno de seis a doce meses.

Franchising - Oportunidad de emprender

No es de hoy que el franchising viene abriendo las puertas para muchas personas. Con respaldo y know-how asertivos, la elección por el modelo de negocio está entre los preferidos de los brasileños y vive en constante crecimiento. Un estudio preliminar desarrollado por la ABF (Asociación Brasileña de Franchising) muestra que en 2018 los ingresos crecieron un 7% en comparación al año anterior y promete impactar 2019. Observada la tendencia de reanudación del crecimiento económico, la ABF proyecta para este año un alza de la facturación del sector de franquicias entre el 8% y el 10%.

"El soporte ofrecido es lo que hace que el negocio de hecho gire y alcanza el éxito. En San Martin, consultoría, marketing, cuerpo jurídico, e-commerce, implantación y operaciones forman parte de ese proceso que cuenta con diversos departamentos internos y personas con experiencia en el franchising involucradas en todas las etapas de la operación. Lo que garantiza a los franquiciados seguridad y confianza", finaliza Edmundo.

Segs <https://www.segs.com.br/seguros/160141-san-martin-aposta-na-forca-do-mercado-agricola-e-pecuario-para-prospectar-negocios-no-centro-oeste>

Brasil

DLL Corretora de Seguros abre cartera para el seguro de cultivo

El seguro agrícola, uno de los cuellos de botella aún de la agricultura brasileña, gana nuevos contornos y perspectivas en la medida en que más agentes ingresan al mercado con soluciones personalizadas que se adaptan a la realidad de cada productor, cultura y región. Después de un período consolidado de actuación en el área de seguros para máquinas agrícolas, la DLL Corretora de Seguros incluye en el portafolio la modalidad de seguro cosecha, producto que une la capilaridad y el conocimiento del Grupo DLL ahora enfocados también en las necesidades de las labranzas.

A pesar de la adopción de algunas técnicas por los agricultores para reducir los perjuicios en la labranza, como plantación de híbridos transgénicos, variedades tolerantes a la sequía, siembra directa, entre otros, todavía hay incertidumbres de la interferencia del clima en el desarrollo de las culturas. Para ello, el seguro agrícola se vuelve indispensable.

El lanzamiento de esta modalidad por la DLL Corretora de Seguros para la agricultura tiene alcance en todo el Sur del país, además de São Paulo y Minas Gerais, y va a ofrecer diversas opciones al productor. La modalidad multirriesgo para la cosecha incluye coberturas por pérdidas derivadas de eventos climáticos (sequía, helada, granizo), de forma a asegurar los ingresos al productor incluso ante grandes adversidades. El agricultor todavía podrá contratar modalidades diferentes, como, por ejemplo, para café, que incluye la posibilidad de sostener la vida de las plantas en una determinada área (el pie o la producción entera), por productividad mínima y por ingreso mínimo, por ejemplo. Para la contratación, el agricultor necesita estimar la cantidad de sacos por hectárea que será producida. La indemnización podrá ser de hasta el 70% de ese volumen, considerando el precio de la saca el día de la contratación del seguro. Si el agricultor recoge menos que el volumen estimado y asegurado, la diferencia por hectárea será indemnizada. "El seguro limitará las pérdidas que ese productor podrá tener en el transcurso del ciclo de la cosecha", ejemplifica Roberto Martins, director de la DLL Corretora de Seguros.

El ejecutivo destaca además que, además de tener sus pérdidas limitadas, no habrá necesidad de desembolsos, pues la indemnización del siniestro será efectuada de forma líquida. "El clima acabará siendo un problema menos en la agenda del productor, ya que tendrá su riesgo de pérdida controlada", puntualiza. Los eventos climáticos, generalmente por ocurrir de forma concentrada en regiones específicas, amplían el riesgo y hacen que muchos operadores todavía tengan miedo de trabajar en este mercado. Sin embargo, en la evaluación de Roberto Martins, ese es un escenario que viene modificándose a lo largo de los años con la diversificación de soluciones que acaban diluyendo ese riesgo y, consecuentemente, barateando el costo del seguro. "Hoy en día, la mayor parte de las culturas en Brasil tienen algún tipo de cobertura disponible en el mercado", subraya.

La nueva modalidad comenzó con fuerza este año y está siendo trabajada junto a las concesionarias y revendedores de los fabricantes asociados do banco DLL, actuando sobre regiones y cultivos específicos como soja, maíz, café, caña y algunas variedades de frutas. Por las especificidades de la agricultura brasileña, el costo del seguro sufre variación región a región y cultura a la cultura, y considera aún el nivel de tecnología empleada en la labranza, como semillas, fertilizantes y defensivos. "En esta hora es importante contar con una correduría que entienda del negocio para ofrecer un producto personalizado para quien más conoce la labranza, el productor", destaca Martins.

Los productores rurales que financian la compra de máquinas e implementos agrícolas a través del DLL ahora tienen la opción de contratar el seguro prestamista, que garantiza la aprobación de la gestión del saldo deudor financiado por el cliente en casos de muerte o invalidez total permanente por accidente. "Esa modalidad es innovadora entre bancos de fábrica y pretende crear la cultura de la protección del patrimonio al tiempo que garantiza tranquilidad a las operaciones", refuerza Roberto Martins, director de la DLL Corretora de Seguros. Según el ejecutivo, la expectativa con el nuevo producto para 2019 es alcanzar el 25% de las operaciones de crédito de hasta R \$ 200 mil.

Jornal Día a Día <http://jornaldiadia.com.br/2016/?p=548291>

Colombia

Así funcionará la estrategia de cobertura total del campo

La 'Estrategia 360°' es la política pública para el sector agrícola, que puso en marcha el Gobierno Nacional y que busca mejorar la productividad del campo, a través de instrumentos financieros.

El programa busca mitigar cuatro tipos de riesgos a los que se exponen los campesinos del país: financieros (liquidez), de mercado (variaciones en el precio), biológicos (plagas) y climatológicos (Inundaciones y sequías).

Serán 750 mil millones de pesos disponibles en líneas de créditos y alrededor de 80.000 millones de pesos para el incentivo del seguro agropecuario.

¿En qué consiste la estrategia?

El ministro de Agricultura y Desarrollo Rural, Andrés Valencia, explicó que el programa reúne líneas de trabajo como: 'Coseche, venga a la fija', Agricultura por Contrato y el Plan de Ordenamiento Productivo. Esto, teniendo como grupos focales los productores emergentes y los productores consolidados.

"Esta es una estrategia que incluye mecanismos de mitigación de riesgos, en la que hemos dispuesto líneas de crédito dependiendo sus tasas de acuerdo al tamaño del productor. Y también incluye, sistemas de seguros paramétricos y que protegen los ingresos (...) Tenemos 300 mil productores que podemos involucrar a esta estrategia. Aunque todos los productores del campo se pueden beneficiar de la estrategia", señaló el alto funcionario.

En cuanto a los seguros financieros, dijo que son una apuesta novedosa, pues a través de estas líneas, los productores del campo podrán proteger su margen histórico de rentabilidad. De manera que cuando el cultivo o la finca esté bajando sus niveles de rentabilidad por debajo de los niveles promedios, se activan primas de seguros que protegen los ingresos.

La socialización de la estrategia y la inclusión financiera

El Banco Agrario, Finagro, la Sociedad de Agricultores de Colombia, Fasecolda y otros gremios, estarán involucrados de forma directa con este programa. Desde el Gobierno se anunció que los talleres Construyendo País y los encuentros regionales, serán un medio de divulgación.

Francisco José Mejía, presidente del Banco Agrario, señaló que emprendieron la estrategia 'Moviagro', llevando tecnología al campo. Esta estrategia está conectada con las centrales de riesgo "que puede hacer georeferenciación del predio y un hito en el otorgamiento del crédito y es que la aplicación tiene cargados los flujos de caja del sector agrícola, para dar un estado preaprobado del crédito", afirmó Mejía.

Dicha tecnología brinda la opción a las entidades de conocer mejor a los productores agropecuarios, reducir los tiempos de respuesta e ingresar a más campesinos al sistema financiero, que es uno de los objetivos de la 'Estrategia 360°'.

De igual forma, el presidente del Fondo para el Financiamiento del Sector Agropecuario (Finagro), Darío Estrada, destacó que esta estrategia está encaminada en poder tener productos financieros para las microempresas. "Queremos acoger a las entidades microfinancieras que tienen presencia rural y que pueden llevar créditos en condiciones más acordes, para sustituir elgota a gota", finalizó.

Expectativas de los gremios agropecuarios

La Sociedad de Agricultores de Colombia reconoció que tuvieron que pasar décadas para que se viera una política agropecuaria seria, atacando principalmente riesgos de clima y rentabilidad, que son los factores que inciden en el éxito o el fracaso de los productores del país.

"En la medida en que el Gobierno y los gremios productivos puedan tener historias de éxito con este programa, eso empieza a replicarse, pues hay que vencer la falta de confianza y de cultura, y hay que reconocer que la población rural se ha venido envejeciendo y las personas mayores, no buscan adoptar las buenas prácticas", destacó Jorge Enrique Bedoya, presidente de la SAC, sobre la estrategia y los seguros agropecuarios.

Datos relevantes

Las líneas de créditos que se implementarían en la 'Estrategia 360°' tendrían desembolsos discriminados de la siguiente forma:

Microempresarios: Monto sin definir.

Pequeño productor: Hasta \$235 millones.

Mediano productor: Hasta \$4.140 millones.

Gran productor: Hasta \$4.140 millones.

Radio Nacional <https://www.radionacional.co/actualidad/noticias-campo-ministerio-agricultura-estrategia-360>

Ecuador

Índice de Resultado Técnico para el Ramo Agrícola presentó una baja

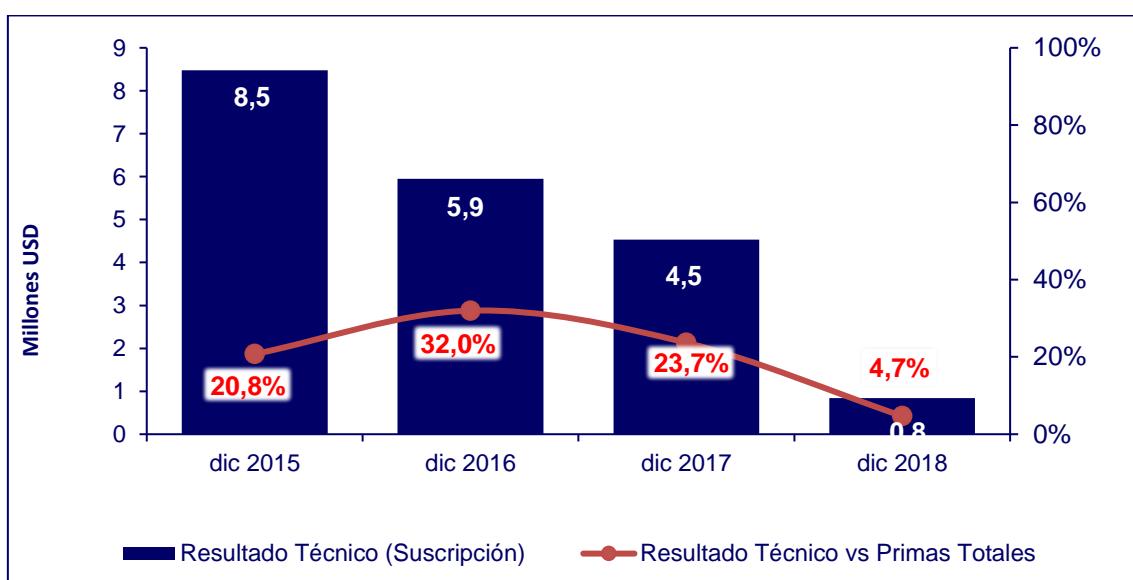
La cuenta de Resultado Técnico (de la suscripción) como porcentaje de Primas Emitidas para el Ramo Agrícola registró una baja (18,98 puntos porcentuales), al pasar de 23,7% en Diciembre 2017 a 4,7% en Diciembre 2018.

El Resultado Técnico registró un valor de USD 0,8 millones a Diciembre 2018 y de USD 4,5 millones a Diciembre 2017.

Los grupos con mayor % de Resultado Técnico vs Primas Emitidas:

Grupo Económico	Resultado Técnico / Primas Emitidas			
	Rank.	dic 2018	Rank.	dic 2017
COLON	1	38,0%	2	0,0%
ZURICH	2	14,3%	1	57,3%
SUCRE	3	-2,0%	3	-2,7%
TOTAL DE MERCADO		4,7%		23,7%

Resultado Técnico: Comportamiento histórico:



Latinoinsurance On Line <http://www.latinoinsurance.com>

Ecuador

El Río (Los Ríos) Hay 150 hectáreas bajo el agua

El Municipio de Babahoyo e reunió con el Comité de Operaciones Emergentes (COE)

Sin embargo, luego la exposición de los representantes de varios instituciones de socorro se estableció que la medida no era necesaria debido a que las afectaciones no son mayores a las del año anterior.

"Había interés de declarar en emergencia, pero no lo hicimos porque el invierno sube y baja, las mesas están activas y si hay un problema nos reuniremos para desarrollar estrategias ante algún evento", explicó el alcalde Guido Silva.

El funcionario detalló que uno de los sectores más afectados es La Delia, donde colapsó un muro de contención; al respecto, indicó que se ha dispuesto que la estructura sea intervenida.

Cultivos perdidos. El sector agrícola del cantón es el más golpeado, en Pimocha existen 150 hectáreas bajo el agua, de las cuales 20 estaban listas para ser cosechadas, dejando perjudicados a 40 agricultores.

Manuel Sandoya contó que cinco hectáreas de arroz se fueron "a pique". "Invertí 5 mil dólares, el cultivo estaba listo para la producción, pero vino la creciente y se perdió todo, siempre pasa lo mismo", precisó el campesino.

Julio Onofre es otro de los afectados, hace dos meses sembró 15 cuadras de arroz, en las que invirtió alrededor de 10 mil dólares esperando cosechar 40 sacas de la gramínea, ahora está endeudado con BanEcuador y no cuenta con el seguro agrícola.

"En marzo se le cumple la deuda a algunos compañeros, es por eso que pedimos al Ministerio de Agricultura que nos ayude con esos créditos que debemos, y a la prefectura que arregle la vía La Legua-Puerto Real, la cual se inunda con una leve lluvia", acotó Onofre.

Según el informe del COE, los sitios afectados son: La Delia, Crespín Cerezo, Las Palmas, Las Malvinas, La Esperanza, San Juan, La Pinela y Los Ángeles, todos de las parroquias Pimocha, La Unión y Febres Cordero.

Debido a las crecientes y rompimiento de muros, hay un total de 685 familias perjudicadas, con un mismo número de viviendas, de las cuales 125 no son habitables.

Ecuador Inmediato

http://www.ecuadorinmediato.com/index.php?module=Noticias&func=news_user_view&id=2818850931

Ecuador

Nuevos créditos llegan a sectores agropecuarios

Las autoridades del MAG y BanEcuador indicaron que las garantías, plazos, formas de pago y de gracia se fijarán de forma personalizada y por sector.

A través de BanEcuador se financiará capital de trabajo, mejora genética, compra de maquinarias, entre otras necesidades en banano, palma y la actividad pecuaria.

El Ministerio de Agricultura y Ganadería (MAG) y BanEcuador anunciaron el miércoles nuevas líneas de crédito para potenciar la producción de banano, palma africana y la actividad pecuaria. Mediante este apoyo, el Gobierno financiará capital de trabajo para las necesidades durante todo el ciclo productivo, como siembra, cosecha y poscosecha, mejora genética y tecnológica, movimiento de tierras y sistemas de drenaje y riego.

También, los créditos servirán para compra y arreglo de maquinarias, control de plagas y enfermedades, mejora de instalaciones e infraestructura sanitaria. El presidente del directorio de BanEcuador, Jorge Wated, mencionó que la entrega de los recursos se complementará con servicios no financieros como capacitación en educación financiera, asistencia técnica y seguro agrícola, a través del MAG, inclusión financiera y productos de ahorros.

En el rubro banano, se explicó que el financiamiento aplica para formación, mantenimiento y compra de tierras con cultivo establecido. En palma es para la formación, reconversión de cultivos e instalación de especies híbridas o resistentes a la Pudrición del cogollo. Mientras que el crédito pecuario permitirá que los ganaderos reciban financiamiento para capital de trabajo o compra de activos fijos para fortalecer su actividad.

El ministro de Agricultura, Xavier Lazo, manifestó que el país carecía de líneas crediticias "a la medida" y especializadas para cada sector, lo cual es indispensable para que surjan los emprendedores agropecuarios. Por ello consideró que la apertura de este financiamiento es esencial para activar la comercialización de estos productos, tanto a nivel local como internacional. "Tenemos que trabajar de la mano con la banca pública para que el trabajo sea mucho más eficiente.

Debemos dar una solución financiera adecuada para el sector agropecuario", enfatizó Lazo. Añadió que en banano se actuará pensando en una solución integral a los problemas de liquidez que sufren los productores, por lo que dicha línea crediticia se desarrolló con criterio técnico. "Estoy seguro de que con estos créditos incrementaremos nuestras exportaciones". Wated acotó que BanEcuador acudirá a las asociaciones agrícolas para ofrecer estos servicios a sus agremiados. "También tenemos las oficinas rodantes, carpas para no solo dar información sino que aprueban un crédito". Montos con plazos asequibles El gerente de Banecuador, Carlos Luis Tamayo, explicó que en el caso del banano el monto máximo a entregar es de \$ 500.000, a 10 años plazo y con 3 de gracia.

En el sector pecuario también se otorgarán \$ 500.000, pero a 8 años plazo y con 3 de gracia. En la producción de palma se estableció un plazo de 15 años, con 5 de gracia.

Tamayo destacó que para la elaboración de estas líneas crediticias se realizó un levantamiento de necesidades de dichos sectores, con el fin de que los productores accedan al financiamiento de forma adecuada. Wated recordó que el 65% del saldo de cartera de BanEcuador es agropecuario, y que el 93% del financiamiento corresponde a microcrédito. Desde el 9 de mayo de 2016 hasta el 31 de diciembre de 2018, la entidad entregó más de 175.000 créditos por más de \$ 1.200 millones para el fortalecimiento de los encadenamientos productivos agropecuarios. En el actual Gobierno, BanEcuador colocó \$ 1.606 millones en beneficio de 351.413 unidades productivas.

Con el objetivo de fortalecer la producción agrícola y pecuaria, el banco entregó \$ 914,7 millones para el desarrollo económico y social de 129.290 familias campesinas del país. En el caso de colocación para productores y comercializadores de palma, BanEcuador efectuó 315 operaciones por \$ 5'753.760,98. Para banano, se llegó a 142 operaciones por \$ 2'687.889,77. El lunes pasado, la Corporación Financiera Nacional (CFN) y el Ministerio de Agricultura también presentaron una nueva línea de crédito de "Financiamiento para la diversificación de exportaciones agrícolas". Este apoyo beneficia a 16 productos no tradicionales con demanda internacional; entre ellos están mango, piña, abacá, malanga, pitahaya, papaya, pepino, dulce, guanábana, tomate de árbol, maracuyá y limones.

El Telégrafo <https://www.eltelegrafo.com.ec/noticias/economia/4/creditos-sectoresagropecuarios-banecuador>

México

Emite SHCP reglas del programa de aseguramiento agropecuario

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP), publicó en el Diario Oficial de la Federación, el Acuerdo por el que se emiten las Reglas de Operación del Programa de Aseguramiento Agropecuario para el ejercicio fiscal 2019, el cual tendrá recursos por un monto \$1,211,748,727. El Gobierno Federal ha encomendado a AGROASEMEX, S.A., en términos de estas Reglas, la operación, administración, ejecución y supervisión de este Programa.

La Ley Federal de Presupuesto y Responsabilidad Hacendaria establece que los recursos fiscales asignados a los programas previstos para cada ejercicio en el Presupuesto de Egresos de la Federación se sujetarán a reglas de operación con el objeto de garantizar que su aplicación se realice con eficiencia, eficacia, economía, honradez y transparencia.

El Programa de Aseguramiento Agropecuario consta de dos componentes: Subsidio a la Prima del Seguro Agropecuario y Apoyo a Fondos de Aseguramiento Agropecuario, los cuales contribuyen al desarrollo del seguro, a la administración integral de riesgos del sector agropecuario y a generar certidumbre en la actividad agroalimentaria.

La Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP), a través de la Unidad de Seguros, Pensiones y Seguridad Social, será el órgano competente para interpretar y resolver para efectos administrativos lo relacionado con los preceptos de las Reglas de Operación.

AGROASEMEX, S.A. es una institución nacional de seguros con personalidad jurídica y patrimonio propio, que conforme a su objeto social desarrolla y opera instrumentos para la administración de riesgos agropecuarios, así como servicios de fomento, asesoría técnica y capacitación para la administración de dichos riesgos.

Las operaciones de AGROASEMEX, S.A. se regulan, principalmente, por la Ley de Instituciones de Seguros y de Fianzas, la Ley sobre el Contrato de Seguro, la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal y la Ley Federal de Entidades Paraestatales y su Reglamento.

El Presupuesto del Componente de Subsidio dentro de las nuevas reglas de operación establecen que:

Los recursos asignados a este Componente se aplicarán para operaciones con inicio de vigencia en el ejercicio 2019, considerando que: 17.5% aplicará al ramo ganadero y 82.5% para el ramo agrícola.

La Verdad <http://www.laverdad.com.mx/nacional/emite-shcp-reglas-del-programa-de-aseguramiento-agropecuario>

México

Empresas aseguradoras tienen apetito por el sector agropecuario mexicano

La compañía Fitch Ratings invita a otras a sumarse en el sector de protección agrícola

Lluvias, viento y granizo, son las catástrofes que más afectan al sector del agro, debido a que se presentan casos en los que los productores tienen pérdidas totales de sus cosechas, con la finalidad de cubrir ese problema, empresas aseguradoras optan por entrar al mercado.

Eugenia Martínez, directora y jefa de Seguros de la agencia calificadora Fitch Ratings, señala que es importante que los productores cuenten con un seguro para proteger su patrimonio, puesto que el Gobierno muchas veces no cubre las pérdidas.

Los seguros agropecuarios ayudan a gestionar los peligros inherentes a la cadena de valor alimentario agropecuaria, a estabilizar los ingresos agropecuarios y fomentar la inversión, es decir, ayudan a los productores contra los efectos de fenómenos climatológicos adversos que afectan la producción y ofrecen cobertura contra las desviaciones financieras asociadas a la actividad agrícola.

La analista refiere que el seguro agropecuario en México es un ramo especializado, en donde existen varios participantes como Agroasemex, la entidad pública que canaliza los subsidios y apoyo al sector, así como empresas privadas que ofrecen de alguna manera protección a los asegurados de manera individual.

Es un riesgo que las aseguradoras pueden tomar, pero que debe ir acompañado de un conocimiento técnico especializado por la complejidad, la estacionalidad, todas estas correlaciones de los eventos naturales o aquellos que pudieran ser exclusivos de una región y que afectan la cobertura. Son considerados como productos muy técnicos, muy específicos y se deben tener criterios de suscripción", acota Martínez.

Explica que, al cierre de 2017, se habían identificado a 12 compañías aseguradoras que operaban en el ramo agropecuario, de las cuales Fitch Ratings califica solo a cinco.

Con estos datos, la agencia estima que la penetración del seguro agropecuario es menor a 1 por ciento del Producto Interno Bruto (PIB).

Actualmente, las cifras recientes de la Comisión Nacional de Seguros y Fianzas (CNSF) indican que el sector agro representa apenas 1.2 por ciento de la industria total aseguradora.

Tribuna <https://www.tribuna.com.mx/campo/Empresas-aseguradoras-tienen-apetito-por-el-sector-agropecuario-mexicano-20190304-0093.html>

México

Volvería subsidio a seguro en 24%

Dirigentes agrícolas, revelaron que autoridades federales contemplan regresar el subsidio a los seguros agrícolas, los cuales protegen a los productores en caso de siniestros, ya sean naturales o deliberados.

Fueron Felipe Vega y Luis Barrera Padilla, presidente de Propietarios Rurales y presidente de Consejo de Vigilancia del Módulo III-3 del 026, quienes adelantaron que en la capital de la República, las gestiones de líderes nacionales y estatales de productores, han logrado que haya la intención de que regrese el subsidio a las pólizas agrícolas.

Aunque indicaron que la propuesta (que aún no es oficial) es de solo un 24 por ciento de apoyo para el productor, en vez del 40 por ciento, por lo que las gestiones seguirán hasta lograr que por lo menos el porcentaje de subsidio quede a como se ubicaba en el 2018.

Otro contratiempo, es que, con las fechas de siembra ya avanzadas y la sujeción de la póliza a estas, en caso de aprobarse el subsidio federal, se tendría que autorizar a los productores contratar fuera de los plazos de inseminación de la tierra.

Vega y Padilla, así lo revelaron en reunión con productores, en donde se comprometieron a seguir manteniendo informados las familias del campo, sobre los resultados de las gestiones.

El Mañana <https://www.elmanana.com/volveria-subsidio-a-seguro-en-24-campo-agricultura-apoyo/4760423>



México

Asociación Latinoamericana para
el desarrollo del Seguro Agropecuario

Gobierno mexiquense otorga Seguro Agrícola Catastrófico a productores

La Secretaría de Desarrollo Agropecuario (Sedagro) entregó el Seguro Agrícola Catastrófico a casi dos mil 700 pequeños productores de tres municipios del sur del Estado de México. El titular de la Sedagro, Darío Zacarías Capuchino, indicó que, bajo la instrucción y compromiso del gobernador Alfredo del Mazo Maza, además de entregar este apoyo, también se benefició a los productores que en 2018 por algún evento perdieron ejemplares de sus ganados. Por lo anterior, se incluyó a pequeños productores pecuarios al entregar órdenes de pago por el aseguramiento de ganado, una de las principales actividades de esa región mexiquense.

En ese sentido, cuatro millones 992 mil pesos fueron destinados para beneficiar a los productores del sector agrícola, mientras que los 771 mil 960 pesos restantes se destinaron al aseguramiento de ganado. "La mano solidaria del gobierno que encabeza Alfredo Del Mazo Maza reitera el compromiso de vincular el trabajo y el esfuerzo al sector agropecuario en todo el territorio estatal, por ello, a través de la Sedagro, el gobierno mexiquense destina recursos para los ganaderos de esta región, quienes realizan un trabajo importante en esta materia que pone en alto el nombre del estado por la calidad de ganado que producen", aseguró el funcionario estatal.

Zacarías Capuchino reiteró el compromiso de abonar y gestionar para cumplir con el objetivo del programa Tierra Caliente, mismo que beneficia de forma directa a los productores ganaderos del sur de la entidad al conseguir la certificación como ganado libre de tuberculosis bovina. "Todo ello con la finalidad de que los productores de esta región puedan movilizar y vender su ganado en otras latitudes del país y, por qué no, pensar en la exportación de carne y de ejemplares ganaderos", agregó.

20 Minutos <https://www.20minutos.com.mx/noticia/488706/0/gobierno-mexiquense-otorga-seguro-agrícola-catastrofico-a-productores/#xtor=AD-1&xts=513356>

México

Destinan 15 mdp para pequeños productores de cítricos en Veracruz

La Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural (Sader), el Gobierno del Estado, industriales y productores de cítricos de Veracruz acordaron impulsar la creación de cooperativas para evitar el intermediarismo, fortalecer los programas de sanidades en la entidad e implementar el Programa Sembrando Vida, para el remplazo de árboles frutales. La Sader y el Gobierno de Veracruz convinieron además invertir 15 millones de pesos para controlar los residuos en las huertas y de esta manera evitar la dispersión de plagas y enfermedades. A través del Servicio Nacional de Sanidad Inocuidad y Calidad Agroalimentaria (Senasica), la Sader destinará 7.5 millones de pesos y el Gobierno de Veracruz aportará la misma cantidad. Durante la presentación del informe de los compromisos que se contrajeron en la primera reunión del pasado 19 de febrero, el titular de la Sader, Víctor Villalobos Arámbula, señaló que "tenemos la voluntad de trabajar de manera conjunta, vamos a generar más ahorros y los destinaremos al campo mexicano. Trabajaremos directamente con el pequeño productor, porque es compromiso del presidente de México, Andrés Manuel López Obrador, que las cosas en el país salgan bien". Propuso implementar cooperativas de productores para que los productores entreguen el cítrico directo a la industria y de esta manera evitar que pasen por intermediarios. Reconoció la voluntad de los dueños de las empresas para erradicar el intermediarismo, a través de esquemas más transparentes entre los productores y los industriales.

El funcionario federal informó que se reunió con la secretaria de Bienestar, María Luisa Albores González, para explorar la posibilidad de incorporar el programa de viveros certificados de cítricos al Programa Sembrando Vida, a fin de avanzar en la inclusión de la citricultura en las labores de sustitución de árboles viejos, particularmente en el norte de Veracruz. Consideró que con este proceso de certificación de viveros habrá disponibilidad de la materia prima necesaria para sustituir plantas viejas, por árboles seguros, en beneficio de miles de productores veracruzanos. Con la finalidad de incrementar la producción de plantas seguras, que actualmente es de un millón al año, el director en jefe del Senasica, Francisco Javier Trujillo Arriaga indicó que se proyecta certificar 29 viveros a fin de incrementar de 21 a 50 los huertos que producen plantas libres de plagas y enfermedades. Por otro lado, indicó que se cuenta con recursos para implementar labores sanitarias en 46 mil hectáreas de cítricos en Álamo Temapache, 34 mil en Martínez de la Torre y 15 mil en Tihuatlán, con lo cual se atenderá el 90 por ciento del riesgo fitosanitario por enfermedades como Huanglongbing (HLB), Leprosis de los cítricos (CiLV) y Virus Tristeza de los Cítricos (VTC). Adicionalmente, informó que el organismo de la Sader atenderá cuatro mil 500 hectáreas para el control de Moscas de la Fruta en el norte del estado, con lo cual se elevará el estatus fitosanitario y permitirá a los productores comercializar sus frutas en mejores condiciones y movilizar sus mercancías con mayor facilidad. En su intervención el Gobernador de Veracruz, Cuitláhuac García Jiménez, destacó que es momento propicio para resolver los problemas de la citricultura en Veracruz; "con el trabajo hombro con hombro entre los tres niveles de gobierno, la industria y los

productores, avanzaremos con resultados tangibles para los citricultores veracruzanos", enfatizó.

Destacó que los trabajos de operación de estos acuerdos interinstitucionales con los citricultores serán coordinados por el Secretario de Desarrollo Agropecuario, Rural y Pesca del Gobierno del Estado, Eduardo Cadena Cerón, quien ha trabajado permanentemente con los productores. Al respecto, el titular de la Sedarpa explicó que las ventanillas de atención a los productores estarán abiertas del 18 al 23 de marzo en el Centro de Atención para el Desarrollo Rural (Cader) de Álamo Temapache. Los representantes de la industria coincidieron al señalar que el Senasica realiza un gran esfuerzo por atacar las enfermedades que afectan a los cítricos, no sólo en Veracruz, sino en todo el país y reafirmaron que la voluntad del Gobierno de México, la industria y los productores será vital para atacar las enfermedades de los cítricos. Los productores citrícolas de Veracruz propusieron que se incluya el jugo de naranja en los 40 productos de la Canasta Básica, además de crear una campaña de difusión para fomentar el consumo de este fruto a nivel nacional e impulsar la Denominación de Origen del jugo veracruzano.

Agencia Quadratín <https://mexico.quadratin.com.mx/destinan-15-mdp-para-pequenos-productores-de-citricos-en-veracruz/>

Perú

Apeseg: Ahora será más difícil asegurar viviendas contra riesgos de inundaciones

En lo que resta del verano las lluvias continuarán, principalmente en la costa norte y centro del país, señaló en un comunicado la comisión multisectorial encargada del Estudio Nacional del Fenómeno El Niño (Enfen).

Ello puede encender las alertas de las familias para que busquen asegurar sus hogares frente a inundaciones.

Sin embargo, una vez iniciados estos eventos es mucho más difícil asegurar las viviendas y predios, advirtió Eduardo Morón, presidente de Apeseg.

"La personas a veces se preocupan de asegurar su casa cuando tienen la mitad del predio inundado. Entonces, en muchos de esos casos se termina diciendo que no es el momento de asegurar ese riesgo, porque ya es algo que está en pérdida", dijo.

En tal sentido, señaló que el gremio asegurador trabaja con el Minagri para que en el lanzamiento del seguro agrícola comercial se enfatice la educación a los agricultores para la adquisición de dicha cobertura.

Además resaltó que a dicho subsidio podría sumarse el aporte de los gobiernos regionales para potenciar aún más el referido seguro, indicó el presidente de Apeseg

Infomercado <https://infomercado.pe/apeseg-ahora-sera-mas-dificil-asegurar-viviendas-contra-riesgos-de-inundaciones-2/>

Perú

SBS aprueba medidas complementarias a seguros agrícolas

La norma precisa qué acciones debe tomar el asegurado y la empresa de seguros.

La Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS) informó mediante la Resolución N° 578-2019 que aprobó las disposiciones complementarias aplicables a los seguros agrícolas.

La norma se publicó en el diario El Peruano este 18 de febrero e indica que en un plazo no mayor a 10 días de su ocurrencia, salvo que la póliza contemple un plazo mayor, el beneficiario deberá comunicar el siniestro a la empresa de seguros.

También se indica que, cuando una empresa de seguros condicione la aceptación de la solicitud de un seguro a una inspección previa al cultivo, predio o unidad de riesgo asegurable, tendrá que ser comunicado al solicitante dentro de los 15 días de presentada dicha solicitud.

Además, los resultados de la inspección previa deberán ser informados al solicitante y adjuntarse a la póliza, si es que la solicitud es aceptada. Por su parte, las aseguradoras deben hacer inspecciones periódicas siempre que sea necesario.

Dato

La norma precisa que en las condiciones generales del seguro agrícola se pueden establecer acciones preventivas, indicó la SBS.

La República <https://larepublica.pe/economia/1415543-sbs-aprueba-medidas-complementarias-seguros-agricolas>

Perú

Seguros tuvieron que pagar US\$ 644 millones por El Niño Costero 2017

Daños de ese fenómeno natural al país ascendieron a un total de 3,124 millones de dólares

Las compañías de seguros tuvieron que desembolsar 644 millones de dólares para atender los siniestros ocasionados por el Fenómeno El Niño costero del 2017, señaló hoy el gerente de la División Técnica Actuarial de La Positiva, Gonzalo Valdez.

Refirió que los daños ocasionados al país por las lluvias, huaycos y desbordes causados por el Fenómeno del Niño Costero del 2017, ascendieron a 3,124 millones de dólares.

“El mercado asegurador fue afectado con 644 millones de dólares, de los cuales La Positiva fue afectada con 81 millones 717,197 dólares, con un total de 3,658 siniestros”, indicó.

Asimismo, refirió que a la fecha ya se ha pagado el 94.07% de los siniestros (3,441) a prestatarios y no prestatarios, quedando como pendiente el pago de 5.93%.

Valdez señaló que el pago pendiente se debe a la falta de la documentación requerida para poder realizar los desembolsos y algunos trámites burocráticos en el Estado.

“Falta una cultura de seguros en el país, a fin que la población esté protegida ante imprevistos”, dijo Valdez.

También indicó que en la medida que los seguros se masifiquen y el número de clientes asegurados crezca las primas pueden bajar en el mercado.

De otro lado, refirió que La Positiva tiene que atender un total de 90 siniestros desde que empezaron las lluvias a fines del año pasado a la fecha, los mismos que representan un millón de dólares, siendo el sur y el norte del país con mayor cantidad de siniestros de diverso tipo.

Andina <https://andina.pe/agencia/noticia-seguros-tuvieron-pagar-644-millones-por-nino-costero-2017-745129.aspx>

Rep. Dominicana

Alianza Agropecuaria (ALIA) juramenta cientos de dirigentes para trabajar en apoyo a política agropecuaria del presidente Danilo Medina

Durante el acto de juramentación de más de cuatrocientos nuevos dirigentes, el movimiento Alianza Agropecuaria (ALIA) aseguró que el presidente Danilo Medina ha revolucionado de una manera significativa el sector agropecuario nacional.

Al pronunciar el discurso central, Luis Yangüela Canaán, presidente de ALIA, destacó que la estimulación de los nuevos miembros del movimiento político del sector externo agropecuario del Partido de la Liberación Dominicana (PLD), es un apoyo a las políticas agropecuarias que el primer mandatario, desarrolladas a través de las visitas sorpresas que hoy constituyen un ejemplo para la comunidad internacional.

Así mismo aseguró que la política agrícola puesta en servicio por el presidente Medina ha permitido que el campo dominicano se encuentre en su mejor época de desarrollo, lo que representa que los productores nacionales pueden satisfacer la demanda nacional, así como exportar, dinámica que se traduce en una mejora significativa de la calidad de vida de los trabajadores del campo.

“Nosotros en todos los gobiernos anteriores al presidente Danilo Medina fuimos la cenicienta en el sector. Pero llega el presidente Danilo Medina en el 2012, y nos convierte hoy en lo que somos, un sector agropecuario que está aportando más del 6% del Producto Interno Bruto del país, y hoy nosotros no podemos permitir que en el 2020, nos den las doce de la noche y nos convirtamos de nuevo en la cenicienta”, expresó.

El presidente de ALIA en su discurso insistió en que las acciones del gobierno en favor de los productores nacionales como son: los avances en temas claves de los invernaderos, titulación de tierra, programa de pignoración, programa de desarrollo agroforestal, financiamiento a los productores nacionales desde el Banco Agrícola, que ha colocado en los últimos seis años RD110,342.8 millones en las manos de los hombres y las mujeres que ponen el campo a producir, incremento a las exportaciones durante el 2018, los préstamos del FEDA, que ha financiado más de 5,000 millones, y la seguridad alimentaria.

En la juramentación estuvo presente como invitados especiales el senador de la República por provincia Duarte, Amílcar Romero.

Con relación al Seguro Agropecuario Dominicano (Agrodosa), Yangüela Canaán, quien además es gerente general de esa entidad, dijo se han logrado avances importantes de apoyo a la inversión de los productores nacionales, mitigando los riesgos de los eventos atmosféricos, indemnizando en los últimos tres años unos 7,000 productores por la suma de RD\$ 1,598,526, 9072. 37 millones de pesos.

"El Estado ha aportado más de RD\$550 millones de pesos a los productores agropecuarios para la suscripción de la póliza en Agrodosa, esto ha permitido que en comunidades donde los fenómenos naturales han hecho daños ellos puedan recuperar parte de la inversión que han realizado en la producción de arroz, bananos, plátanos y otros rubros alimenticios", dijo Yangüela Canaán al dirigirse a los nuevos miembros del movimiento político.

En ese sentido, se comprometieron a partir de hoy a visitar cada provincia, cada municipio, cada distrito, para que el presidente Danilo Medina, pueda continuar implementando sus acciones en beneficio de los productores nacionales.

Sobre ALIA. Al describir Alianza Agropecuaria, sostuvo que este es un Movimiento Nacional que procura trabajar unido a favor del sector agropecuario, tal y como lo hizo en las elecciones del 2016, cuando con un total 52,752 inscritos, Alianza Agropecuaria ocupó el quinto lugar de apoyo en la decisión nacional de los votantes entre unos seisientos movimientos.

En la juramentación estuvieron presentes como invitados especiales el senador de la República por provincia Duarte, Amílcar Romero, Saturnino Espinal, y Julio Pimentel, entre otros dirigentes políticos nacionales.

También participaron los dirigentes William Acosta Acosta, coordinador nacional, José González, encargado del sector profesional, Janet Velez, encargada de organización y redes sociales, Cándida Reyes, encargada de la rama femenina, Juan Alipio Domínguez, encargado de asuntos electorales, Wilfredo Oleaga, encargado de asuntos provinciales, José Paulino, coordinador técnico, Germán Cornelio, departamento operativo, Elena Almonte, encargada de finanzas, Gilberto Peña, departamento de transportación, Eduardo Pérez, enlace institucional, Ramón Morban, entre otros.

Hoy <http://hoy.com.do/alianza-agropecuaria-alia-juramenta-cientos-de-dirigentes-para-trabajar-en-apoyo-a-politica-agropecuaria-del-presidente-danilo-medina/>

España

León aumenta en un 137% la contratación de pólizas de seguros agrarios en dos años

La contratación de seguros agrarios se consolida en Castilla y León y sube un 41,4% el número de pólizas y casi un 34% la superficie asegurada desde 2017

La tendencia a disponer de un seguro agrario para los cultivos herbáceos se consolida en Castilla y León, hasta el punto de que el número de pólizas ha crecido en los dos últimos años en un 41,4 por ciento, un dato que en el caso de la superficie asegurada se ha elevado en casi un 34 por ciento en este mismo periodo en la Comunidad. Así lo indican las cifras que maneja Agroseguro recogidas por Ical, según las cuales el número de pólizas contratadas para este ejercicio ascienden en la Comunidad a 20.393 para dar cobertura a 1,4 millones de hectáreas en todo el territorio autonómico.

En la retina queda un año “de récord” y fuera de las cifras habituales, ya que el crecimiento tanto de los módulos del seguro de cultivos herbáceos como de superficie estuvieron muy por encima de lo habitual, llegando en Castilla y León a los 23.308 contratos y a 1,5 millones de hectáreas aseguradas durante 2018. Ello se debió a la intensa sequía que se vivió en España y que llevó a los profesionales del campo a querer asegurar sus cultivos frente a los efectos de la falta de agua a lo largo de todo el año anterior.

A pesar de estar en un escenario mucho más normal como el que se prevé para este 2019, las contrataciones han vuelto a cifras que son consideradas como más habituales, a pesar de que siguen destacando por ser especialmente elevadas. Como era de esperar, después de los números del año pasado, las caídas en este 2019 han sido generalizadas en toda la Comunidad (-12,5 por ciento de pólizas y un -8,5 por ciento de superficie asegurada), aunque es posible apreciar una consolidación de la tendencia a contratar un seguro agrario, según reconocen desde Agroseguro.

El responsable de Agroseguro en Castilla y León, José Ignacio García, explica que “era normal” que se perdiera contratación en este ejercicio respecto al año pasado, ya que era “una situación previsible” dado que la sequía de 2017 se salió de la norma, con lo que 2018 constituyó un año “de récord” en la contratación.

Por ello, y para conocer un dato más fiable de la predisposición de los agricultores a la hora de contratar los módulos del seguro de cultivos herbáceos, García se remonta al plan 2016 (año 2017), que fue “un poco el año medio de lo que se venía contratando en Castilla y León”, respecto al cual el crecimiento ha sido importante tanto en el número de pólizas como de superficie asegurada, con aumentos que llegaron al 41,4 por ciento en el caso de las contrataciones (de 14.420 a 20.393) y de casi el 34 por ciento en superficie cubierta (de un millón de hectáreas a 1,4 millones).

"La gente ha contratado 400.000 hectáreas y ha hecho más seguros", algo que hay que tener en cuenta porque además se procedía de "una catástrofe de 140 millones de euros", por lo que intentar que se mantuvieran los datos del año pasado "era imposible", asegura.

Provincias

La tendencia autonómica ha sido casi idéntica en todas las provincias de la Comunidad, donde los incrementos tanto de superficie como de módulos contratados ha ido en descenso respecto al año pasado, pero no así respecto al ejercicio anterior, frente al que el crecimiento ha sido muy importante. Tan solo siguió una tendencia contraria la contratación de pólizas en el caso de Soria, que en los dos últimos años experimentó una ligerísima caída del 0,4 por ciento.

Respecto al año pasado, el descenso fue generalizado en todas las provincias. En cuanto al número de pólizas, las mayores reducciones se contabilizaron en Ávila (27,2 por ciento); Zamora (25,2 por ciento); Valladolid (18,9 por ciento); León (16,1 por ciento); Salamanca (15 por ciento) y Segovia (13,8 por ciento). Por debajo de la media autonómica cayeron las pólizas en Palencia (4,2 por ciento); Soria (4,1 por ciento) y Burgos (3,2 por ciento)

En el caso de la superficie contratada, respecto al año pasado descendió de forma más acusada en León (23,9 por ciento); Ávila (19,3 por ciento); Palencia (13,1 por ciento); Valladolid (12,8 por ciento); o Zamora (11,2 por ciento). Y de forma más ligera en Salamanca (7,5 por ciento); Segovia (6,2 por ciento); Burgos (dos por ciento) o Soria (0,5 por ciento).

Igual que a nivel autonómico, donde se aprecia realmente la tendencia en la contratación de seguros agrarios, es la comparación con lo suscrito hace dos años en cada una de las provincias. Aquí se aprecia una tendencia alcista especialmente relevante en el caso de León, donde las pólizas crecieron en un 137 por ciento (desde las 644 a las 1.527); en Zamora, en un 75,1 por ciento (desde las 1.146 a las 2007); o en Segovia, en un 70,5 por ciento (desde las 931 a las 1.588). Tan solo descendió el número de módulos contratados en los dos últimos años en el caso de Soria, en un 0,4 por ciento (desde 2.863 a 2.851).

La misma tendencia se siguió en el caso de la superficie asegurada, que ha crecido de forma abultada en provincias como León (85,2 por ciento); Ávila (75 por ciento); Zamora y Segovia (65 por ciento); Salamanca (60 por ciento); Valladolid (40,5 por ciento); Palencia (34 por ciento); Burgos (27,6 por ciento) o Soria (4,8 por ciento).

Infobierzo <https://www.infobierzo.com/leon-aumenta-en-un-137-la-contratacion-de-polizas-de-seguros-agrarios-en-dos-anos/447414/>

España

Se cumplen 40 años de la normativa reguladora de los seguros agrarios en España

El Reglamento de desarrollo de la Ley 87/1978, de Seguros Agrarios Combinados – que el pasado 28 de diciembre cumplió cuatro décadas-, fue aprobado por el Real Decreto 2329/1979 y llegará también a los 40 años el próximo 14 de septiembre.

Con motivo de la celebración de esta fecha, la Sección Española de la Asociación Internacional de Derecho de Seguros y el despacho de abogados Gómez Acebo & Pombo han organizado esta mañana una jornada sobre la normativa reguladora de los seguros agrarios modernos. El evento ha tenido como finalidad el análisis y el reconocimiento del papel que ha jugado este marco jurídico en el desarrollo del actual sistema español de Seguros Agrarios Combinados. Asimismo, durante la jornada se ha explicado la utilidad de la póliza de seguro agrario y las peculiaridades de la contratación de estos seguros.

En la inauguración del acto, que se ha celebrado en la sede de Gómez Acebo & Pombo, en Madrid, han participado el presidente de Agroseguro, Ignacio Machetti, el director de la Entidad Estatal de Seguros Agrarios (ENESA), José María García, la directora general del Consorcio de Compensación de Seguros, Flavia Rodríguez-Ponga, y el subdirector general de Regulación y Relaciones Internacionales de la Dirección General de Seguros y Fondos de Pensiones, Francisco Carrasco. El desarrollo posterior de la jornada ha contado con intervenciones del jefe del Departamento Jurídico de la Agrupación, Javier Polo, de representantes del Consorcio y de la Dirección General de Seguros y de catedráticos, juristas y abogados especialistas en el análisis técnico-jurídico del sistema.

Revista Frisona <http://www.revistafrisona.com/Noticia/se-cumplen-40-anos-de-la-normativa-reguladora-de-los-seguros-agrarios-en-espana>

España

Agroseguro presenta en Murcia las novedades del seguro de uva de mesa

En la campaña 2018, los siniestros en las producciones de uva de mesa han superado los 18 millones de euros

Agroseguro ha celebrado esta mañana una jornada informativa en Murcia sobre las novedades del seguro de uva de mesa para la campaña 2019. Al acto, que ha contado con un gran número de asistentes, han acudido representantes de entidades aseguradoras y mediadores de la Región de Murcia y de la Comunitat Valenciana.

Introducida por el director territorial de Agroseguro en Murcia, Jesús López Baquero, la jornada ha contado con la participación de expertos de las áreas Técnica y de Producción, que han expuesto los datos de contratación e implantación de este seguro y las novedades para este año, tanto en la gestión de la contratación como en el producto. Murcia y Alicante concentran el 90% del capital asegurado, con un porcentaje de implantación que alcanza el 54%.

Además, se han resumido los episodios y fenómenos meteorológicos que más han afectado a las producciones de uva de mesa, como la lluvia persistente, el pedrisco y la helada. En la campaña 2018, los siniestros en uva de mesa han superado los 18 millones de euros.

Por último, se ha aprovechado para presentar el nuevo Área Clientes en el sitio web de la Agrupación.

Agroseguro

El sistema español de Seguros Agrarios Combinados, creado por Ley en 1978, auspiciado por la Administración (áreas de Agricultura y de Economía) y coordinado por ENESA que además subvenciona las primas, ofrece coberturas para todas las producciones agrícolas y ganaderas por siniestros de diversa naturaleza, desarrolladas en coaseguro por AGROSEGURO, una agrupación que cuenta con la experiencia y la solvencia de las 21 entidades que la forman.

Murcia <https://www.murcia.com/region/noticias/2019/03/07-agroseguro-presenta-en-murcia-las-novedades-del-seguro-de-uva-de-mesa.asp>

España

El BOE publica las nuevas condiciones de los seguros para el sector avícola

El Boletín Oficial del Estado (BOE) publica las nuevas condiciones del seguro para los sectores avícola de carne y avícola de puesta, a través de dos órdenes en el ámbito del 40 Plan de Seguros Agrarios Combinados.

Se detallan las explotaciones asegurables, las condiciones técnicas mínimas de explotación y de manejo, el ámbito de aplicación, el período de garantía, el periodo de suscripción y el valor unitario de los animales avícolas.

El período de suscripción del seguro de explotación de este tipo de ganado se iniciará el 1 de junio de 2019 y finalizará el día 31 de mayo de 2020.

Las órdenes detallan el límite máximo de edad de los animales indemnizables, el valor unitario a efectos del cálculo del valor asegurado euros/animal y el valor límite máximo de indemnización por mortalidad masiva.

Asimismo, recogen las garantías adicionales por sacrificio debido a positivos por salmonella, los valores de indemnización debida a muerte o sacrificio por Influenza Aviar de Alta o Baja Patogenicidad y Enfermedad de Newcastle, entre otros.

La Vanguardia <https://www.lavanguardia.com/vida/20190314/461023988052/el-boe-publica-las-nuevas-condiciones-de-los-seguros-para-el-sector-avicola.html>

Mundo

Un sistema Blockchain de seguros para agricultores de países en vías de desarrollo

Blockchain permite compartir riesgos de agricultor a agricultor, de manera transparente

La startup IBISA desarrolla un sistema Blockchain de seguros, para pequeños agricultores de países en vías de desarrollo. NWC10Lab colabora en el desarrollo de este proyecto, que comenzó en 2018 y que cuenta con financiación de la Agencia Espacial Europea y del Gobierno de Luxemburgo.

Más de 500 millones de agricultores en todo el mundo, especialmente en países en vías de desarrollo, no pueden acceder a la contratación de microseguros agrícolas debido a su coste y complejidad. Por ello, la startup IBISA ha desarrollado una nueva generación de seguros inclusivos, basados en Blockchain y pensados para garantizar la protección de los cultivos de esos agricultores.

IBISA gestiona, con el apoyo de NWC10Lab, una plataforma que funciona como una mutualidad desde la cual los agricultores pueden compartir riesgos entre ellos sin intermediarios. La tecnología Blockchain y de Observación de la Tierra por satélite (se fotograffan los campos para realizar evaluaciones sobre el daño de los cultivos) hacen posible, por primera vez, que agricultores de cualquier región, por desfavorecida que esta sea, puedan tener acceso a seguros asequibles.

VENTAJAS BLOCKCHAIN

Con este proyecto, IBISA hace reingeniería de procesos para reducir drásticamente los costes e incrementar la eficiencia en la gestión. Las mayores ventajas de implementar Blockchain en este proyecto son que posibilita el contacto de agricultor a agricultor, que todas las operaciones administrativas se hacen de manera automática para evitar errores y que garantiza la transparencia en la administración de los fondos económicos.

Una de las misiones de NWC10Lab es detectar y conectar proyectos Blockchain liderados por españoles en todo el mundo, como es el caso de IBISA, y apoyarles para lograr que esas iniciativas sean reconocidas nacional e internacionalmente.

CÓMO FUNCIONA IBISA

Los partners con los que trabaja IBISA en estos países entran en contacto con los agricultores, con los que ya tienen relación, ya que les han gestionado otro tipo de seguros, y les explican cómo funciona IBISA y las ventajas de este innovador sistema. Una vez que el agricultor ha decidido la cobertura que desea tener o puede asumir, el partner le da de alta en la plataforma y las gestiones que realice a partir de ese momento el agricultor (pago o recibo de indemnizaciones) las hará a través de su teléfono móvil (no tiene por qué ser un smartphone) con el sistema de SMS.

Los agricultores pagan una cuota anual para afiliarse no ligada a la estación. El 80% del volumen de las cuotas aportadas por los asegurados se usa para hacer frente a las indemnizaciones y el 20% restante se destina a la remuneración de IBISA y de los socios locales, que son el canal de venta por la prestación del servicio de aseguramiento a los agricultores.

Cada mes IBISA hace una evaluación automática y cuando un grupo es seleccionado para recibir una indemnización, ésta se realiza rápidamente, mediante un pago parcial o total, a través de dinero móvil, sin necesidad de reclamación. Un sistema que es muy rápido y ventajoso para el agricultor.

Actualmente IBISA está desplegando dos proyectos piloto: uno en India, con DHAN People Mutuals, y otro en Níger, con RBM organización internacional de cooperativas. A finales de año, más de 2.600 agricultores se estarán beneficiando de este servicio.

IBISA está integrada por un equipo de expertos en seguros inclusivos, Espacio y Blockchain y liderado por María Mateo Iborra, una de las mayores expertas en tecnología Blockchain, Espacio y Comunicaciones Satelitales de Europa, sectores en los que ha desarrollado su carrera desde 2005. IBISA cuenta con financiación de la Agencia Espacial Europea y del Gobierno de Luxemburgo y ha sido reconocida en el 'KPMG Fintech Awards Financial Inclusion' y presentada en la Bolsa de Londres.

NWC10Lab es el laboratorio de ideas en transformación digital especializado en Blockchain dirigido por José Luis Cáceres, CEO de NWC10, y Leif Ferreira, fundador de Bit2me, del cual han nacido proyectos como bit2me, la mayor plataforma de compra y venta de criptomonedas en nuestro país; muchacomida, App que permite pedir comida a domicilio y reservar mesa en cientos de restaurantes del país directamente sin intermediarios; y 100thanks, proyecto sin ánimo de lucro que promueve una cadena de agradecimientos en todo el mundo.

Informaria <https://www.informaria.com/un-sistema-blockchain-seguros-para-agricultores-paises-vias-desarrollo/>